



Model što brže implementacije znanja stečenih kroz obrazovni sistem u praksu poželjan je i očekivan sled ciklusa profesionalnog usmerenja. Mlad čovek oficijelnog obrazovanja, novom energijom i radikalnijim idejama u prilici je da znatno produži radni vek i mogućnost sprovođenja svojih ciljeva. Marko Princip sa zvanjem Import Export Manager-a je i obrazovan i mlad. Radnu praksu od malena sticanu u privatnom porodičnom biznisu, nadgradio je teorijskim znanjima na Poljoprivrednom fakultetu u Novom Sadu, i kao diplomirani agroekonomista danas je na pragu preuzimanja najvećih odgovornosti.

AGROL - sve na jednom mestu za voćare

Reč je o uspešnoj kompaniji AGROL d.o.o. iz Temerina (<https://www.agrol.rs/>), preduzeću za unutrašnji i spoljnu trgovinu i poslovne usluge u oblasti voćarstva koju je 1996. godine osnovao njegov otac, Vladislav Princip, i svoje dvoje dece od malena uključivao u poslove firme. Tako je Marko, izrastao pod kapom AGROL-a prolazeći put od rada sa magacionerima na pakovanju robe i njenom transportu, kao bagerista, ali i kao mladi privrednik posećivao domaće i ino sajmove i domaćinstva u najrazvijenijim voćarskim krajevima Evrope. Svoj diplomski Marko je radio na temu ekonomske isplativosti protivgradnih mreža koje je apsolvirao prvo u praksi. Danas, iako zna i da montira stubove, postavlja žice za protivgradne mreže, i još mnogo toga, sa osam i po godina staža polako počinje da preuzima kormilo porodičnog posla.

AGROL d.o.o. je 31. januara ove godine navršio četvrt veka postojanja. Visoko pozicioniran u svojoj branši zagovara koncept organizovan po sistemu one-stop shop - sve na jednom mestu, koja svojim kupcima nudi mnoštvo proizvoda ili usluga pod jednim krovom.

- Godine 2000. naša firma počinje da sprovodi današnji model poslovanja i kapital stečen uspešnim projektima investira u nove projekte i širenje ponude. Već 2004. AGROL kreće vrlo ozbiljno sa distribucijom i postavljanjem protivgradnih mreža, od 2005. poseduje sertifikat za samostalno projektovanje, među prvima u Srbiji, a 2007. počinje sa uvozom sadnog materijala. Naša firma se uz veliki ponudu mašina za voćarstvo, prateće opreme i rezervnih

delova, bavi projektovanjem, pružanjem savetodavnih i servisnih usluga. U našoj ponudi je i sadni materijal, od trenutno najtraženije jabuke za plantaže od 10, 20, 30 hektara i aktuelnih borovnica, za površine do pet hektara, do krušaka, kajsija, trešanja. Slobodno mogu da kažem da smo firma koja ima najbolju referentnu listu u Srbiji, a poslednjih godina smo počeli da izvozimo komponente za Poljsku, Austriju, Italiju, tako da smo osim na srpskom, prisutni i na tržištu EU. Od prošle godine, u saradnji sa kompanijom Delta Agrar, distributeri smo voćarskog programa Landini traktora, iza kojeg imamo paletu proizvoda neophodnu za održavanje voćnjaka: atomizere, kosačice, munčere, moderne mašine za rezidbu voćnjaka, i najnovije na našem tržištu - defolijatore za uklanjanje viška lisne mase. Nudimo rešenja za sortiranje i pakovanje voća, opremu za velike savremene hladnjače. Jedinstveni smo i po tome što nudimo 24/7 savetodavne i servisne usluge - objašnjava Marko Princip.

Od oca - sinu i ćerki

Kada je počinjao, Vladislav Princip je želeo da se bavi ratarskim programom, ali mu je prisustvo velikih kompanija sužavalo prostor delovanja. U voćarstvu prepoznaje potencijal, tada nedovoljno zastupljen na domaćem tržištu. Krenuo je od priključnih mašina, atomizerima italijanske firme Caffini. Danas je zastupnik ovog brenda preko 20 godina. Kako i samo ime kaže, ovo je firma doslednih principa, i njen napredak gospodin Marko Princip vidi na institiranju na premium kvalitetu. Sve što je u ponudi AGROL-a, od sadnog materijala, priključnih mašina, protivgradnih mreža, komponentni protivgradnih mreža (stubova, žica, sajli) je premium kvaliteta. Zato na tržištu nisu prepoznati kao najjeftiniji dobavljači, nego najkvalitetniji bez reklamacija na kvalitet robe koju isporučuju.

Jedan od razloga uspeha ovog preduzeća naš sagovornik prepoznaje i u odluci imućnih pojedinaca iz različitih domena, da svoj slobodan kapital investiraju u voćarstvo, Računica je jednostavna. U ratarstvu egzistiraju mega veleposednici. Sa jednim, dva, pet hektara u ratarstvu nema ozbiljnih igrača, za razliku od istih površina pod voćem.

Sa druge strane lokalni, pokrajinski, nacionalni podsticaji i IPARD program EU za investicije u voćarstvu (za više od 2 ha bobičastog i više od 5 ha jabučastog voća), podstaklo je ekspanziju voćarstva i preorijentaciju poljoprivrednika na voćarsku proizvodnju.

Po rečima ovog mladog privrednika, nemoguće je ovaj posao raditi bez tesne saradnje sa strukom. Iskustva „pokupljena“ kroz organizovane posete poznatim voćarskim krajevima poput Južnog Tirola (Italija), Fridrihshafen-a na obalama Bodenskog jezera „srcu nemačkog voćarstva“..., trudili su se da donesu u Srbiju. Po njegovim rečima nije moguće biti one-man band, jer rast firme podrazumeva širenje njenog tima. Danas AGROL može da se pohvali sa šest visokoobrazovanih stručnjaka - agronima, zaduženih za poseban sektor.

Uspeh podrazumeva zadovoljstvo i poslodavca i klijenta, kaže naš sagovornik:

- Mogu sa ponosom da istaknem da je svaka manja i veća voćarska porodica nešto kupila kod nas. Pratimo podatke na godišnjem nivou prema kojima smo, samo u Srbiji natkrili oko 2.5 hiljade hektara protivgradnih mreža. U svakoj od oblasti delovanja imamo neku veliku referencu, premium kupca. U sadnom materijalu jedan od najvećih kupaca je Kompanija „Ćirić agro Titel“, Celanova Capital iz Vršca, koji su povukli na stotine hektara sadnog materijala. Ista kompanija je podigla 80-tak hektara protivgradnih mreža. Na vrhu liste je i košarkaš Darko Miličić koji je između Sivca i Kljajićeva podigao voćnjak „Mili Dar“, i ima 70-80 ha pokrivenog zasada od strane naše firme. Gospodin Slobodan Lazić sa svojom firmom FRUEKO DOO, ima sadni materijal, protivgradne mreže i liniju za sortiranje. Kada pominjem linije za sortiranje ne mogu da zaobiđem predsortirku najveću na Balkanu (Greefa GeoSort linija, kapaciteta 20 t/h, tri linije za pakovanje voća, inteligentni sistem sortiranja) danas u vlasništvu „Ćirić Agro“. Važno je

napomenuti da jedini u Srbiji obezbeđujemo i servis i rezervne delove. Pored toga što nam je Srbija matično tržište imamo projekte u Hrvatskoj, izvozimo protivgradne komponente za BiH, liniju za sortiranje u Crnu Goru, imamo upita iz Severne Makedonije, a nekoliko poslednjih godina smo počeli da izvozimo komponente i za Poljsku, Austriju, Zapadnu Evropu.

Sledeći korak ove firme je tranzicija sa osnivača, Vladislava Principa na mlađu generaciju, Marka Principa i njegovu sestru Jovanu Malešević, MSc agroekonomije, finansijskog direktora u AGROL d.o.o. Postoje ideje daljeg rasta i razvoja kompanije, njenom jačanju, proširenju ponude, nastavku koncepta one-stop shop, kroz bogaćenje asortimana proizvoda proverenog kvaliteta koji će pomoći kupcu da što više istih nađe na jednom mestu, na zadovoljstvo kompanije i klijenata.



